



Vacature Sales Engineer

Du-Con Trade B.V. breidt uit en zoekt per direct een enthousiaste Sales Engineer. Dit betreft een fulltime functie vanuit ons kantoor in Velsen-Noord. Je bent verantwoordelijk voor accountbeheer, het werven van nieuwe klanten en geeft advies. Omdat je binnen en buiten werkt in een dynamische branche moet je van afwisseling en een uitdaging houden. In deze rol kun jij inhoudelijk vertellen over technische oplossingen, volg je marktontwikkelingen en zie je kansen. Met jouw commerciële instelling richt jij je actief op vraag en aanbod van recyclingapparatuur, je inventariseert en komt met voorstellen om aan onze relaties voor te leggen.

Heb jij zowel technisch als commercieel inzicht en bijt jij je graag vast in de materie? Gooi jij de handdoek niet graag in de ring en wil jij fulltime gas geven? Solliciteer dan op de vacature Sales Engineer bij Du-Con Trade B.V.

Werken in onze branche

Du-Con Trade B.V. is gespecialiseerd in de Milieu, Energie en Recycling Industrie. We hebben jarenlange ervaring met het projectmatig realiseren van recyclingoplossingen voor een optimale recycling en opwaardering van grondstoffen uit afval en reststoffen. Werken in onze branche betekent kansen zien en kansen pakken. Precies daar zoeken wij een Sales Engineer voor die op eigen initiatief inspringt, maar altijd kan rekenen op de backup van ervaren specialisten in het vak.

Om je een idee te geven, dit zijn een aantal productoplossingen die we inzetten in de markt.

- Verkleiningstechniek en zeeftechniek om afval/reststoffen te fractioneren.
- Luchttechniek om de gefractioneerde afval/reststoffen te scheiden.
- De-contaminatie technologie om medisch afval te ontsmetten.
- Via www.uquip.eu vermarkten we gebruikte recyclingapparatuur.

Wat ga jij doen als Sales Engineer?

- **Direct Sales:** Je matcht de vraag van de klant met de technische oplossingen die wij bieden en bepaalt de machinespecificaties en de leveringsomvang. Dit is specialistisch en commercieel werk en dat kun je leren, maar moet je wel liggen.
- **Technisch:** Opstellen van componenten en stuklijsten plus het uitwerken van opstellingstekeningen. Dit is gebaseerd op ervaring, technisch inzicht en oog voor detail.
- **Offertes:** Die stel je op voor de klant. Helder en begrijpelijk, met alle specificaties en prijsberekeningen die belangrijk zijn. Dit vraagt om rekenkundig inzicht en secuur werken.
- **Afronding:** Opvolging in overleg met opdrachtgevers voor levering, installatie en het in bedrijf stellen op locatie. Hands-on mentaliteit in combinatie met technisch inzicht en klantgericht werken.
- **Handel:** Je bemiddelt bij tweedehands machines die aangeboden worden op het UEquip platform. Gevoel voor commercie in combinatie met techniek is hierbij onmisbaar.

Wat vragen wij?

- Je hebt HBO werk- en denkniveau
- Minimaal 3 jaar relevante werkervaring
- Technische kennis en inzicht
- Je bent flexibel en collegiaal
- Affiniteit met de sector milieu, energie en recycling
- Een werktuigbouwkundige achtergrond
- Nederlands en Engels kunnen spreken en schrijven (Duits is een pré)
- In het bezit van VCA certificaat of bent bereid dit te halen

Persoonlijke eigenschappen die jou gaan helpen in deze functie

- Proactief, zelfstandig, nauwkeurig en overzicht houden
- Goede communicatieve vaardigheden
- Je bent commercieel, sterk in netwerken en het uitbouwen van relaties
- Het woord dynamisch past bij jou als persoon
- Je steekt je handen graag uit de mouwen
- Jouw overtuigingskracht is prettig en natuurlijk
- Integriteit is uiterst belangrijk binnen onze organisatie
- Zin om er een succes van te maken en met ons de samenwerking aan te gaan

Wat wij te bieden hebben

- Een bruto salaris van ca. € 3.500 bruto per maand (bij fulltime 40 uur en op basis van opleiding en ervaring)
- Je bent bereid technische/commerciële trainingen en opleidingen te volgen
- Elke dag een nieuwe uitdaging binnen een klein bedrijf met grote ideeën en een enorm netwerk
- Korte beslissingslijnen en directe communicatie
- Werken in een internationale omgeving met veel kansen die je moet willen pakken
- Met jouw support en inzet gaan we onze handels- en projectactiviteiten verder uitbreiden
- Zin om er een succes van te maken en met jou de samenwerking aan te gaan

Over het bedrijf

Du-Con Trade B.V. is actief in de Milieu, Energie en Recycling Industrie. Met meer dan 35 jaar ervaring zijn wij een specialist in de projectmatige realisatie van recyclingoplossingen voor optimale recycling en opwaardering van grondstoffen uit afval en reststoffen. Wij bieden de beste recyclingoplossing tegen de beste prijs/prestatieverhouding. Ook richten we ons op de handel in recyclingtechnieken en -apparatuur met eigen product- en marktoplossingen. Daarnaast zijn we betrokken bij het vinden van de juiste techniek, de inkoop, de levering, het transport en de installatie op de locatie van onze klanten. Dankzij onze kennis en ervaring kunnen wij standaard- en klant-specifieke oplossingen realiseren. Tot slot zijn wij actief als handelsfirma, in- en verkoop, van nieuwe en gebruikte recyclingtechnieken en apparatuur, onder de naam UEquip (Used Equipment Trade).

Solliciteren op de vacature Sales Engineer

Zie jij een succesvolle samenwerking met Du-Con Trade en ons netwerk wel zitten? Ben jij de Sales Engineer die wij in dit profiel omschrijven? Laten we dan samen bouwen aan een mooie toekomst! We staan open voor jouw ideeën en maken graag een afspraak voor een kennismaking. Mail jouw motivatie en een up-to-date CV naar de heer Cees Duijn via support@ducontrade.nl. Cees is directeur van Du-Con Trade en ziet jouw reactie met veel belangstelling tegemoet.